

# Revue de presse – Lancement Mircap Partners et Mircap Opportunities

*Le Figaro, 29.11.2022*



## Deux anciens de Rothschild lancent leur propre fonds d'investissement

**Maud Kenigswald**

Mircap Partners est composé d'une équipe de sept personnes basées à Paris et au Luxembourg.

**INFO LE FIGARO - Un nouvel acteur de l'investissement non coté a vu le jour en cette rentrée : Mircap Partners, lancé par deux fondateurs qui se connaissent par cœur.**

Il s'agit de deux «partenaires de longue date» qui se retrouvent aujourd'hui autour d'un projet commun. Michele Mezzarobba et François Pinel de Golleville, anciens du groupe Rothschild & Co, fondent Mircap Partners, agréé par l'AMF en septembre et qui lance son premier fonds d'investissement Mircap Opportunities.

### Vingt ans d'expérience

L'Italien Michele Mezzarobba a plus de vingt ans d'expérience en investissement. Il a débuté chez Oddo & Cie, avant de rejoindre le département fusions et acquisitions de Paribas, puis celui de Rothschild & Co. Par la suite, il a endossé la direction financière, la responsabilité des investissements pour compte propre et a siégé au directoire de Paris Orléans - l'ancien nom de Rothschild & Co - pendant dix ans, de 2004 et 2014. En 2015, il a rejoint Massena Partners comme responsable des investissements non cotés, jusqu'à lancer en avril 2017 Essling Capital, émancipation de l'équipe private equity qu'il gérait chez Massena Partners.

De son côté, le Français François Pinel de Golleville, un ESCP, a commencé en conseil en fusions acquisitions, notamment chez Rothschild & Co et Morgan Stanley. Il a intégré les activités d'investissement pour compte propre du groupe Rothschild & Co en 2008, et a ainsi été membre du comité d'investissement. En 2018, il a formé Aktor Capital, société de gestion indépendante spécialisée dans les opérations de «club deals» en private equity.

### Premier closing de 50 millions

Aussi Mircap Partners est composé d'une équipe de sept professionnels basés à Paris et au Luxembourg, il est sur le point de réaliser un premier closing à hauteur d'une cinquantaine de millions d'euros. Le closing final est attendu dans le courant du premier semestre 2023.

Leur premier fonds, Mircap Opportunities suivra une stratégie de sélection d'opérations de private equity aux côtés des meilleurs gérants européens et américains. Dans leur ligne de mire :

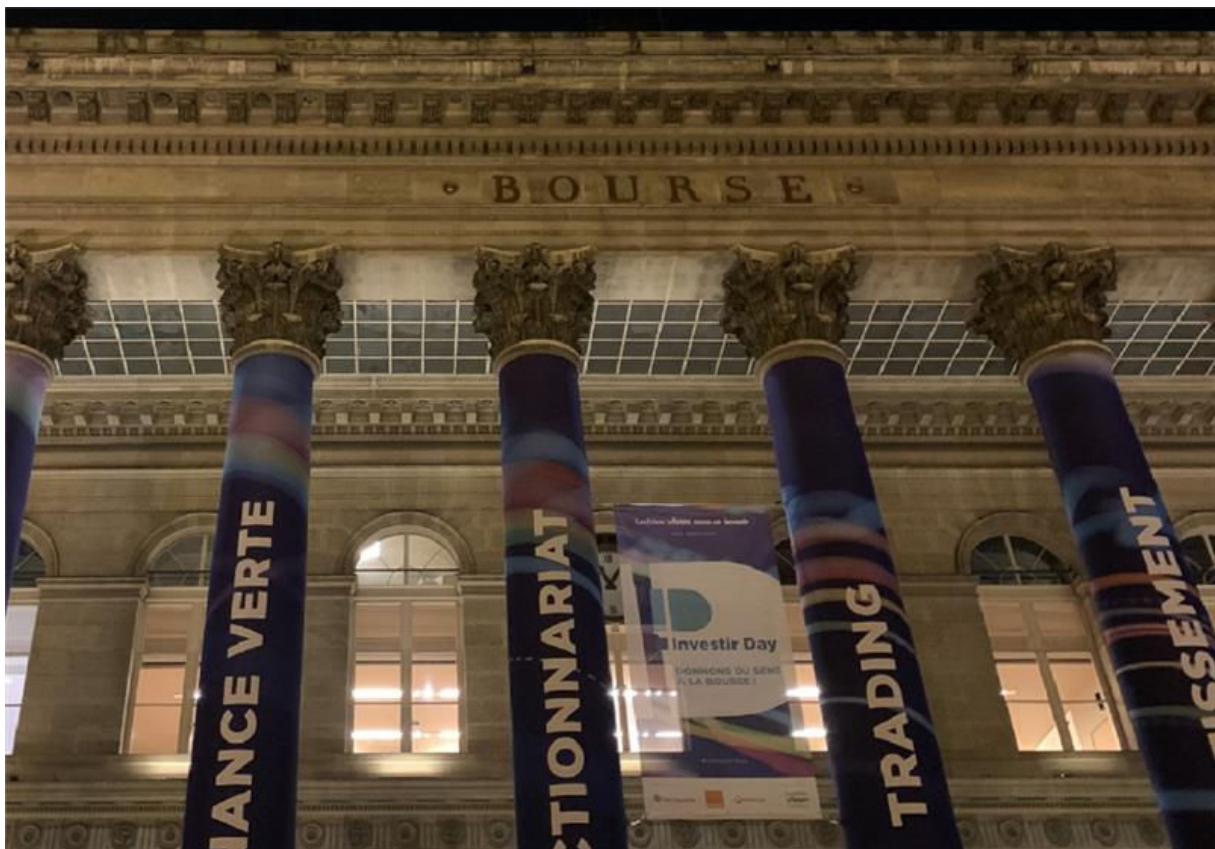
un déploiement du capital sur 12 à 18 mois, via cinq à huit participations minoritaires, diversifiées de points de vue géographique et sectoriel. Et François Pinel de Golleville de préciser : «*Nous avons l'ambition de lancer un véhicule similaire tous les 12 à 18 mois sur cette stratégie. Afin de préserver une approche personnalisée avec nos investisseurs, nous limiterons la taille de chacun de nos millésimes à environ 100 millions d'euros.*»

*Bourse direct, 29.11.2022*



### **Création de Mircap Partners et lancement d'un premier fonds, Mircap Opportunities**

*Agréé par l'AMF en septembre 2022, Mircap Partners est un nouvel acteur indépendant du capital investissement...*



Credits ChaunuPictures

Agréé par l'AMF en septembre 2022, Mircap Partners est un nouvel acteur indépendant du capital investissement. Fondé par Michele Mezzarobba et François Pinel de Golleville, anciens du groupe Rothschild & Co, Mircap Partners se positionne dans l'univers de l'investissement non coté en Europe et aux Etats-Unis.

Mircap Partners souhaite faire bénéficier ses investisseurs, qu'ils soient privés ou institutionnels, de l'expertise de son équipe, et en particulier de celle de ses deux fondateurs qui évoluent depuis près de 20 ans sur le segment du co-investissement. Conscient de la place incontournable que prend le Private Equity en tant que classe d'actifs, Mircap Partners offrira une large gamme de solutions pour optimiser la performance et la diversification du portefeuille de ses investisseurs.

Composé à ce jour d'une équipe de 7 professionnels basés à Paris et au Luxembourg, Mircap Partners propose une offre dans le cadre de fonds ou d'opérations directes. A ce titre, Mircap Partners annonce d'ores et déjà le lancement de son premier fonds de co-investissement, Mircap Opportunities, véhicule bénéficiant d'une stratégie différenciante et de caractéristiques attractives pour les investisseurs. L'équipe complétera progressivement son offre avec d'autres stratégies dans l'univers du non-coté.

Michele Mezzarobba, co-fondateur, souligne : "Avec François, partenaire de longue date, nous avons voulu mettre notre expertise institutionnelle au service de nos investisseurs et leur proposer ainsi des solutions d'investissement pertinentes et attractives. Nous souhaitons doter Mircap Partners de standards élevés tout en faisant bénéficier nos investisseurs d'un accompagnement personnalisé."

#### Lancement de Mircap Opportunities

Mircap Opportunities est un fonds de co-investissement dont la stratégie repose sur la sélection d'opérations de Private Equity aux côtés des meilleurs gérants européens et américains. Le fonds vise un déploiement du capital sur une période courte de l'ordre de 12 à 18 mois, au travers de 5 à 8 participations minoritaires, diversifiées tant d'un point de vue géographique que sectoriel. Pour optimiser la performance nette du fond, les commissions de gestion seront appliquées uniquement sur les montants investis. Par ailleurs l'équipe investira significativement aux côtés de ses investisseurs afin de garantir un alignement des intérêts des parties.

Mircap Partners est déjà sur le point de réaliser un premier closing de son fonds à hauteur d'une cinquantaine de millions d'euros, quelques semaines seulement après son agrément par l'AMF, ce qui témoigne de l'intérêt des investisseurs pour cette stratégie et de la confiance portée aux équipes. Le closing final est, quant à lui, attendu dans le courant du 1er semestre 2023.

François Pinel de Golleville, co-fondateur, commente : "Nous sommes très heureux d'annoncer le closing initial de notre fonds Mircap Opportunities, premier millésime de notre programme de co-investissement. Nous avons l'ambition de lancer un véhicule similaire tous les 12 à 18 mois sur cette stratégie. Afin de préserver une approche personnalisée avec nos investisseurs, nous limiterons la taille de chacun de nos millésimes à environ 100 ME."

*CF News, 29.11.2022*



## **Mircap Partners voit le jour**

Cette nouvelle société de gestion basée à Paris et aux Luxembourg se lance sous la houlette de Michele Mezzarobba et François Pinel de Golleville, qui signent un premier closing de 50 M€ pour co-investir avec des tickets de 10 M€ à 20 M€ sur des opérations de capdev et de LBO en Europe et aux Etats-Unis.

Par **Aurore Barlier**



©François Pinel de Golleville et Michele Mezzarobba, Mircap Partners

Ils se connaissaient depuis une vingtaine d'années et viennent tout juste de s'allier au sein d'une aventure entrepreneuriale : **Michele Mezzarobba** et **François Pinel de Golleville** fondent ensemble **Mircap Partners**. Les chemins des deux associés se sont d'abord croisés au début des années 2000 au sein du groupe Rothschild avant de se séparer, l'un prenant la voie de Massena Partners (devenu Essling), le second poursuivant sa route chez Rothschild avant de lancer une société de gestion au Luxembourg principalement dédiée aux *club deals* pour une clientèle privée. Tous deux ont, toutefois, conservé un ADN commun de co-investissement. C'est donc tout naturellement que Mircap Partners lance, en guise de première stratégie, un véhicule dédié à ce segment de marché, baptisé **Mircap Opportunities**. La société de gestion agréé par l'AMF depuis le mois de septembre s'apprête à signer un premier *closing* à **50 M€** auprès de *family offices* et clients privés. Le *closing* final est, quant à lui, attendu dans le courant du 1er semestre 2023 pour réunir le double de ce montant.

### **Cinq à huit participations**

Structuré sous forme de société en commandite par actions, notamment pour faciliter les investissements hors d'Europe, Mircap Opportunities interviendra aux côtés de gérants **européens** et **américains**. Il vise **cinq à huit participations minoritaires** dans

le cadre d'opérations de LBO ou de capdev réalisées par des entreprises matures présentant une forte résilience. Celles-ci pourront être positionnées sur **tous les secteurs** (hors biotech, *gaming* ou *gambling*), aussi bien sur le smid que sur le segment large cap. Pour optimiser la performance nette du fonds - qui vise un TRI de **15 à 19 %** et un multiple de **plus de 2 x** - les commissions de gestion seront appliquées uniquement sur les montants investis. Une stratégie qui, « parle aux investisseurs privés », en sont convaincus les deux associés, particulièrement coutumiers de ce type de souscripteurs. D'autant que : « notre fonds de co-investissement présente l'avantage d'offrir une grande diversité de sous-jacents, mais aussi une rotation plus rapide des actifs que les fonds traditionnels », ajoutent-ils, précisant que le fonds vise un déploiement du capital sur une période de l'ordre de 12 à 18 mois.

### Vers de nouvelles expertises

Et les dirigeants comptent bien continuer à miser sur les forces du co-investissement pour asseoir leur développement, en s'adjoignant des briques connexes à cette expertise. « Nous allons évoluer de façon assez opportuniste, en développant de nouvelles stratégies autour des fonds primaires », projettent Michele Mezzarobba et François Pinel de Golleville. Au menu : potentiellement une expansion sur le segment de la dette privée, du secondaire ou encore sur les fonds de fonds. Hors de question, en revanche, de lancer une stratégie de LBO majoritaire au risque de marcher sur les plates-bandes de ses partenaires... Pour faire ses preuves, la société de gestion peut déjà compter sur **sept professionnels** basés à Paris et au Luxembourg (notamment issus d'Aktor Capital Partners, précédent maison de François Pinel de Golleville). Elle envisage de lever, tous les 12 à 18 mois, un nouveau millésime de véhicule de co-investissement avec une taille cible d'environ **100 M€**.

*L'Agefi, 29.11.2022*



## Mircap Partners se lance dans le private equity

Un nouvel acteur indépendant du capital investissement voit le jour en France, Mircap Partners. Agréée en septembre par l'Autorité des marchés financiers, la société de gestion a été fondée par Michele Mezzaroba et François Pinel de Golleville, anciens du groupe Rothschild & Co. Le premier avait auparavant [créé Essling Capital, l'équipe de private equity de Massena Partners](#) ayant pris son indépendance.

Mircap Partners a lancé un premier véhicule, Mircap Opportunities, un fonds de co-investissement dont la stratégie repose sur la sélection d'opérations de private equity aux côtés des meilleurs gérants européens et américains. Le fonds vise un déploiement du capital sur une période courte

de l'ordre de 12 à 18 mois, au travers de 5 à 8 participations minoritaires. Un premier closing de 50 millions d'euros est en passe d'être bouclé, pour un closing final attendu dans le courant du premier semestre 2023.

*«Nous avons l'ambition de lancer un véhicule similaire tous les 12 à 18 mois sur cette stratégie. Afin de préserver une approche personnalisée avec nos investisseurs, nous limiterons la taille de chacun de nos millésimes à environ 100 millions d'euros»,* indique François Pinel de Golleville dans un communiqué.

*Le Courrier Financier, 29.11.2022*

**CF** | LE COURRIER FINANCIER

## **Capital investissement : Mircap Partners lance son premier fonds Mircap Opportunites**

Private Equity - Cette semaine, Michele Mezzarobba et François Pinel de Golleville annoncent la création de Mircap Partners — nouvel acteur indépendant dans l'univers du Private Equity. Les deux cofondateurs, anciens du groupe Rothschild & Co, lancent leur premier fonds, Mircap Opportunites.

Agréé par l'AMF en septembre 2022, Mircap Partners est un nouvel acteur indépendant du capital investissement. Fondé par Michele Mezzarobba et François Pinel de Golleville, anciens du groupe Rothschild & Co, Mircap Partners se positionne dans l'univers de l'investissement non coté en Europe et aux Etats-Unis.

### **Une équipe de 7 professionnels**

Mircap Partners souhaite faire bénéficier ses investisseurs — privés ou institutionnels — de l'expertise de son équipe, et en particulier de celle de ses deux fondateurs qui évoluent depuis près de 20 ans sur le segment du co-investissement. Conscient de la place incontournable que prend le *Private Equity* en tant que classe d'actifs, Mircap Partners offrira une large gamme de solutions pour optimiser la performance et la diversification du portefeuille de ses investisseurs.

Composé à ce jour d'une équipe de sept professionnels basés à Paris et au Luxembourg, Mircap Partners propose une offre dans le cadre de fonds ou d'opérations directes. A ce titre, Mircap Partners annonce d'ores et déjà le lancement de son premier fonds de co-investissement, Mircap Opportunites, véhicule bénéficiant d'une stratégie différenciante et de caractéristiques attractives pour les investisseurs. L'équipe complètera progressivement son offre avec d'autres stratégies dans l'univers du non-coté.

*« Avec François Pinel de Golleville, partenaire de longue date, nous avons voulu mettre notre expertise institutionnelle au service de nos investisseurs et leur proposer ainsi des solutions d'investissement pertinentes et attractives. Nous souhaitons doter Mircap Partners de*

*standards élevés tout en faisant bénéficier nos investisseurs d'un accompagnement personnalisé* », déclare Michele Mezzarobba, cofondateur de Mircap Partners.

## **Lancement de Mircap Opportunities**

Mircap Opportunities est un fonds de co-investissement dont la stratégie repose sur la sélection d'opérations de *Private Equity* aux côtés des meilleurs gérants européens et américains. Le fonds vise un déploiement du capital sur une période courte de l'ordre de 12 à 18 mois, au travers de cinq à huit participations minoritaires, diversifiées du point de vue géographique et sectoriel. Pour optimiser la performance nette du fond, les commissions de gestion seront appliquées uniquement sur les montants investis. Par ailleurs, l'équipe investira significativement aux côtés de ses investisseurs afin de garantir un alignement des intérêts des parties.

Mircap Partners est déjà sur le point de réaliser un premier *closing* de son fonds à hauteur d'une cinquantaine de millions d'euros, quelques semaines seulement après son agrément par l'AMF, ce qui témoigne de l'intérêt des investisseurs pour cette stratégie et de la confiance portée aux équipes. Le closing final est, quant à lui, attendu dans le courant du 1er semestre 2023.

*« Nous sommes très heureux d'annoncer le closing initial de notre fonds Mircap Opportunities, premier millésime de notre programme de co-investissement. Nous avons l'ambition de lancer un véhicule similaire tous les 12 à 18 mois sur cette stratégie. Afin de préserver une approche personnalisée avec nos investisseurs, nous limiterons la taille de chacun de nos millésimes à environ 100 M€ »*, conclut François Pinel de Golleville, cofondateur de Mircap Partners.

*Le Figaro Bourse, 29.11.2022*

 / [Bourse et placements](#)

## **Michele Mezzarobba et François Pinel de Golleville annoncent la création de Mircap Partners**

(AOF) - Agréé par l'AMF en septembre 2022, Mircap Partners est un nouvel acteur indépendant du capital investissement. Fondé par Michele Mezzarobba et François Pinel de Golleville, anciens du groupe Rothschild & Co, Mircap Partners se positionne dans l'univers de l'investissement non coté en Europe et aux Etats-Unis.

Mircap Partners souhaite faire bénéficier ses investisseurs, qu'ils soient privés ou institutionnels, de l'expertise de son équipe, et en particulier de celle de ses deux fondateurs qui évoluent depuis près de 20 ans sur le segment du co-investissement. Conscient de la place incontournable que prend le *Private Equity* en tant que classe d'actifs, Mircap Partners offrira une large gamme de solutions pour optimiser la performance et la diversification du portefeuille de ses investisseurs.

Composé à ce jour d'une équipe de 7 professionnels basés à Paris et au Luxembourg, Mircap Partners propose une offre dans le cadre de fonds ou d'opérations directes. A ce titre, Mircap Partners annonce d'ores et déjà le lancement de son premier fonds de co-investissement, Mircap Opportunities, véhicule bénéficiant d'une stratégie différenciante et de caractéristiques attractives pour les investisseurs.

Mircap Opportunities est un fonds de co-investissement dont la stratégie repose sur la sélection d'opérations de Private Equity aux côtés des meilleurs gérants européens et américains. Le fonds vise un déploiement du capital sur une période courte de l'ordre de 12 à 18 mois, au travers de 5 à 8 participations minoritaires, diversifiées tant d'un point de vue géographique que sectoriel. Pour optimiser la performance nette du fond, les commissions de gestion seront appliquées uniquement sur les montants investis. Par ailleurs l'équipe investira significativement aux côtés de ses investisseurs afin de garantir un alignement des intérêts des parties.

François Pinel de Golleville, co-fondateur: " Nous sommes très heureux d'annoncer le closing initial de notre fonds Mircap Opportunities, premier millésime de notre programme de co-investissement. Nous avons l'ambition de lancer un véhicule similaire tous les 12 à 18 mois sur cette stratégie. Afin de préserver une approche personnalisée avec nos investisseurs, nous limiterons la taille de chacun de nos millésimes à environ 100 millions d'euros."

*Les Echos, 29.11.2022*

# Les Echos

**EXCLUSIF**

## **Michele Mezzarobba crée Mircap Partners**

Ancien de chez Rothschild, Michele Mezzarobba crée avec François Pinel de Golleville une société de capital-investissement positionnée dans l'univers du non-coté.



Michele Mezzarobba, cofondateur de Mircap Partners. (Mircap Partners)



Par [Caroline Mignon](#)

Publié le 29 nov. 2022 à 8:00 Mis à jour le 29 nov. 2022 à 10:35

### **Son actualité**

Avec François Pinel de Golleville, également ancien du groupe Rothschild & Co, Michele Mezzarobba a annoncé la création d'une société de capital-investissement, Mircap Partners, positionnée dans l'univers du non-coté en Europe et aux Etats-Unis. Après le lancement d'un premier fonds, Mircap Opportunities, l'équipe souhaite lancer un véhicule tous les 12 à 18 mois, avec un plafonnement à 100 millions d'euros.

### **Son parcours**

Diplômé de l'université Bocconi de Milan et d'un MBA de la Wharton School, aux Etats-Unis, Michele Mezzarobba a commencé sa carrière chez Oddo & Cie avant de rejoindre le département fusions & acquisitions de Paribas, puis l'équipe fusions & acquisitions de Rothschild & Co. Entre 2004 et 2014, il a été directeur financier, membre du directoire et responsable des investissements pour compte propre de Paris Orléans (Rothschild & Co). En 2015, il a rejoint Massena Partners comme responsable des investissements non cotés et en avril 2017, il a lancé Essling Capital, émancipation de l'équipe de Private Equity qu'il avait créée chez Massena Partners.

### **La société**

Installé à Paris et au Luxembourg et composé d'une équipe de sept professionnels, Mircap Partners proposera une large gamme de solutions dans le private equity. Agréée en septembre par l'AMF, la société s'adressera aussi bien aux clients privés qu'aux institutionnels. Le closing final de son premier fonds, Mircap Opportunities, est prévu d'ici à mars prochain.

*News Asset Pro, 29.11.2022*



## **Mircap Partners – François Pinel de Golleville et Michele Mezzarobba aux commandes**

Par Guillaume Clément -29 novembre 2022



*François Pinel de Golleville et Michele Mezzarobba cofondent Mircap Partners.*

Nominations – François Pinel de Golleville et Michele Mezzarobba viennent de fonder Mircap Partners. L'équipe de ces ex-Rothschild & Co compte sept collaborateurs.

Après Armen ou Archinvest, la Place de Paris accueille une nouvelle société de gestion spécialisée dans le capital-investissement. Son nom : Mircap Partners. À sa tête : Michele Mezzarobba et François Pinel de Golleville.

Les deux cofondateurs ont déjà constitué une équipe de sept personnes, réparties entre la France et le Luxembourg. Parmi eux, figurent notamment François Bosredon (principal), Igor de Crevoisier (associate) et Pierre Hervé (secrétaire général).

### **Michele Mezzarobba è pronto**

Diplômé de l'Université Bocconi de Milan et de la Wharton School, Michele Mezzarobba affiche plus de trente ans de carrière dans la finance. Il s'est spécialisé au fil des années dans les fusions-acquisitions et le capital-investissement. Il a démarré sa carrière en 1991 comme analyst & equity sales chez Oddo & Cie. Quatre ans plus tard, il rejoint BNP Paribas en corporate finance.

Cet italien né dans la province de Porderone fait ensuite un passage chez Morgan Stanley et au BCG, avant d'intégrer en 1999 l'équipe M&A de Rothschild & Co. Il rejoint cinq ans plus tard le comité exécutif de l'ex-Paris Orléans. Avant d'y être promu managing director en 2012. Il se lance deux ans plus tard dans une première aventure entrepreneuriale en créant la société de conseil MM Advisory.

Massena Partners le recrute un an plus tard comme partner, en charge du private equity et de l'immobilier. Il s'en émancipe en 2017 en prenant la tête d'Essling Capital, société de gestion née de la prise d'indépendance de l'équipe de capital-investissement de Massena Partners.

### **François Pinel de Golleville aussi**

Diplôme de l'ESCP-Europe en poche, François Pinel de Golleville fait ses premiers pas dans l'industrie financière en 2001 chez CA Indosuez. Il enchaine ensuite plusieurs missions chez Rothschild & Co et EY, avant d'être embauché comme analyste pour l'activité Global Advisory de Rothschild & Co en 2004. Morgan Stanley vient le trouver fin 2005 et l'accueille alors comme associé au sein de la division Investment Banking.

Il n'arrive toutefois pas à rester éloigné de Rothschild & Co plus de trois ans. François Pinel de Golleville fait en effet son retour dans la société en 2008, dans les équipes de private equity. Il évolue ensuite au sein du groupe jusqu'à devenir co-responsable de la gestion du portefeuille d'investissement pour compte propre de Rothschild & Co. À ce titre, il était membre du comité d'investissement de cette activité, et co-responsable d'un programme de co-investissement dédié aux clients privés.

Il se lance toutefois à son tour dans l'entrepreneuriat en 2018. Il cofonde ainsi Aktor Capital Partners, société de gestion indépendante spécialisée dans les opérations de « club deal » en private equity.

*Zone Bourse, 29.11.2022*



## **Michele Mezzarobba et François Pinel de Golleville annoncent la création de Mircap Partners**

29/11/2022 | 10:58

Agréé par l'AMF en septembre 2022, Mircap Partners est un nouvel acteur indépendant du capital investissement. Fondé par Michele Mezzarobba et François Pinel de Golleville, anciens du groupe Rothschild & Co, Mircap Partners se positionne dans l'univers de l'investissement non coté en Europe et aux Etats-Unis.

Mircap Partners souhaite faire bénéficier ses investisseurs, qu'ils soient privés ou institutionnels, de l'expertise de son équipe, et en particulier de celle de ses deux fondateurs qui évoluent depuis près de 20 ans sur le segment du co-investissement. Conscient de la place incontournable que prend le Private Equity en tant que classe d'actifs, Mircap Partners offrira une large gamme de solutions pour optimiser la performance et la diversification du portefeuille de ses investisseurs.

Composé à ce jour d'une équipe de 7 professionnels basés à Paris et au Luxembourg, Mircap Partners propose une offre dans le cadre de fonds ou d'opérations directes. A ce titre, Mircap Partners annonce d'ores et déjà le lancement de son premier fonds de co-investissement, Mircap Opportunities, véhicule bénéficiant d'une stratégie différenciante et de caractéristiques attractives pour les investisseurs.

Mircap Opportunities est un fonds de co-investissement dont la stratégie repose sur la sélection d'opérations de Private Equity aux côtés des meilleurs gérants européens et américains. Le fonds vise un déploiement du capital sur une période courte de l'ordre de 12 à 18 mois, au travers de 5 à 8 participations minoritaires, diversifiées tant d'un point de vue géographique que sectoriel. Pour optimiser la performance nette du fond, les commissions de gestion seront appliquées uniquement sur les montants investis. Par ailleurs l'équipe investira significativement aux côtés de ses investisseurs afin de garantir un alignement des intérêts des parties.

François Pinel de Golleville, co-fondateur: " Nous sommes très heureux d'annoncer le closing initial de notre fonds Mircap Opportunities, premier millésime de notre programme de co-investissement. Nous avons l'ambition de lancer un véhicule similaire tous les 12 à 18 mois sur cette stratégie. Afin de préserver une approche personnalisée avec nos investisseurs, nous limiterons la taille de chacun de nos millésimes à environ 100 millions d'euros."

*Boursier.com, 29.11.2022*

**BOURSIER.COM**

## **Création de Mircap Partners et lancement d'un premier fonds, Mircap Opportunities**

Par Hector Chaunu



Crédit photo © ChaunuPictures

(Boursier.com) — Agréé par l'AMF en septembre 2022, Mircap Partners est un nouvel acteur indépendant du capital investissement. Fondé par Michele Mezzarobba et François Pinel de Golleville, anciens du groupe Rothschild & Co, Mircap Partners se positionne dans l'univers de l'investissement non coté en Europe et aux Etats-Unis.

Mircap Partners souhaite faire bénéficier ses investisseurs, qu'ils soient privés ou institutionnels, de l'expertise de son équipe, et en particulier de celle de ses deux fondateurs qui évoluent depuis près de 20 ans sur le segment du co-investissement. Conscient de la place incontournable que prend le Private Equity en tant que classe d'actifs, Mircap Partners offrira une large gamme de solutions pour optimiser la performance et la diversification du portefeuille de ses investisseurs.

Composé à ce jour d'une équipe de 7 professionnels basés à Paris et au Luxembourg, Mircap Partners propose une offre dans le cadre de fonds ou d'opérations directes. A ce titre, Mircap Partners annonce d'ores et déjà le lancement de son premier fonds de co-investissement, Mircap Opportunities, véhicule bénéficiant d'une stratégie différenciante et de caractéristiques attractives pour les investisseurs. L'équipe complétera progressivement son offre avec d'autres stratégies dans l'univers du non-coté.

Michele Mezzarobba, co-fondateur, souligne : "Avec François, partenaire de longue date, nous avons voulu mettre notre expertise institutionnelle au service de nos investisseurs et leur proposer ainsi des solutions d'investissement pertinentes et attractives. Nous souhaitons doter Mircap Partners de standards élevés tout en faisant bénéficier nos investisseurs d'un accompagnement personnalisé."

### **Lancement de Mircap Opportunities**

Mircap Opportunities est un fonds de co-investissement dont la stratégie repose sur la sélection d'opérations de Private Equity aux côtés des meilleurs gérants européens et américains. Le fonds vise un déploiement du capital sur une période courte de l'ordre de 12 à 18 mois, au travers de 5 à 8 participations minoritaires, diversifiées tant d'un point de vue géographique que sectoriel. Pour optimiser la performance nette du fond, les commissions de gestion seront appliquées uniquement sur les montants investis. Par ailleurs l'équipe investira significativement aux côtés de ses investisseurs afin de garantir un alignement des intérêts des parties.

Mircap Partners est déjà sur le point de réaliser un premier closing de son fonds à hauteur d'une cinquantaine de millions d'euros, quelques semaines seulement après son agrément par l'AMF, ce qui témoigne de l'intérêt des investisseurs pour cette stratégie et de la confiance portée aux équipes. Le closing final est, quant à lui, attendu dans le courant du 1er semestre 2023.

François Pinel de Golleville, co-fondateur, commente : "Nous sommes très heureux d'annoncer le closing initial de notre fonds Mircap Opportunities, premier millésime de notre programme de co-investissement. Nous avons l'ambition de lancer un véhicule similaire tous les 12 à 18 mois sur cette stratégie. Afin de préserver une approche personnalisée avec nos investisseurs, nous limiterons la taille de chacun de nos millésimes à environ 100 ME.



## 3 questions à Michele Mezzarobba et François Pinel de Golleville sur Mircap Partners

Par Auguste Grignon Dumoulin



Michele Mezzarobba et François Pinel de Golleville, deux anciens de chez Rothschild & Co viennent de lancer leur propre société de co-investissement en *private equity* mardi 29 novembre. Genèse, type de clients, absence de commissions sur les capitaux non-investis... Les co-fondateurs reviennent sur ce qui fait Mircap Partners.

**La rédaction : Qu'est-ce qui vous a amenés à lancer une société de *private equity* ?**

**François Pinel de Golleville :** J'ai rencontré Michele chez Rothschild & Co, où nous avons travaillé ensemble pendant une dizaine d'années, à la fois en fusion et acquisitions (M&A) et en *private equity*. C'est ici que nous avons commencé à développer notre *track-record* en co-investissement. En 2018, j'ai quitté Rothschild pour fonder ma propre société de *private equity* à destination des investisseurs privés [Aktor Capital Partners, NDLR]. C'est en début d'année que nous nous sommes retrouvés avec un projet similaire en tête. Nous avons donc décidé de nous allier pour monter Mircap Partners. Là-dessus, nous avons été soutenus et poussés par des investisseurs que nous avons en commun, ainsi qu'un écosystème qui nous connaissait.

**Michele Mezzarobba :** En ce qui me concerne, j'ai quitté Rothschild en 2014. J'ai rejoint une société de *private equity* [Massena Partners, NDLR] qui comptait un actionnaire majoritaire. La différence est qu'aujourd'hui nous sommes totalement indépendants. Nous avons certains investisseurs en commun avec François et ce sont notamment eux qui nous ont motivé à franchir le pas.

### **Est-ce difficile aujourd'hui de se faire une place dans l'industrie ?**

**Michele Mezzarobba :** Oui, assurément. Mais nous ne partons pas de rien puisque nous avons le soutien de *family offices*, de banquiers privés, qui nous connaissent. Nous essayons également d'aborder le sujet avec un angle original, car lancer un fonds majoritaire de plus sur la place de Paris serait compliqué. Tandis qu'une stratégie de co-investissement, ça n'existe pas partout. C'est un moyen pour les investisseurs de se placer sur des dossiers aux Etats-Unis et en Europe aux côtés de gros noms. En solitaire, ce serait quasiment mission impossible.

**François Pinel de Golleville :** Aujourd'hui, nous concentrons notre énergie sur les investisseurs privés, type *family office*, banques privées. Nous n'excluons pas d'adresser les investisseurs institutionnels mais nous avons conscience d'être pour le moment un *first time fund*, bien que nous ne soyons pas une *first time team*. Ces derniers auront plutôt vocation à venir sur un deuxième ou troisième millésime.

### **Quelles sont les spécificités de votre offre ?**

**Michele Mezzarobba :** Il n'existe pas de commissions sur les capitaux non-investis. Pour ce faire, nous déployons les capitaux sur une période courte de 12 mois, prolongeable deux fois de 4 mois. Si les capitaux ne sont pas investis dans le temps imparti, ils sont libérés. Cela donne de la visibilité aux investisseurs, qui peuvent ainsi les redéployer sans attendre la fin d'un engagement. De notre côté, cela permet d'avoir une concentration des capitaux sur une courte période et de réduire la durée du fonds, qui va se retrouver à 6-7 ans, contre 10-12 traditionnellement. Au final, nos commissions sont calculées seulement sur les capitaux qui travaillent, ce qui réduit fortement l'écart entre le rendement brut et le rendement net du fonds.

**François Pinel de Golleville :** Cette structure est rendue possible par le fait que nous faisons du co-investissement. Si nous étions un fonds majoritaire nous ne pourrions pas, car il nous faudrait 6 à 12 mois pour faire un deal. Alors qu'ici, en 12 à 18 mois nous pouvons déployer l'intégralité du fonds car nous avons accès à des dossiers déjà travaillés, avec des due diligences déjà faites. Par la suite, nous souhaitons compléter cette offre avec d'autres briques, sans pour autant basculer sur une activité de fonds majoritaire. Nous souhaitons rester minoritaires afin de ne pas devenir des concurrents de nos partenaires. Nous envisageons par ailleurs de prendre des engagements dans certains fonds.

*Les Echos Capital Finance, 30.11.2022*

LesEchos  
**capitalfinance**

## **Mircap Partners éclot et se lance dans le co-investissement**

Fondée par deux anciens de Rothschild & Co, la nouvelle boutique de *private equity* lance un premier millésime destiné à l'investissement minoritaire en Europe et aux Etats-Unis.



Un nouveau venu dans la place parisienne. Après le feu vert de l'AMF en septembre, Michele Mezzarobba et François Pinel de Golleville, deux anciens du groupe Rothschild & Co, officialisent la création Miricap Partners, leur nouvelle société de gestion indépendante. Basée à Paris et au Luxembourg, elle compte à ce jour sept professionnels ayant tous évolué ensemble auparavant.

La boutique se placera sur un segment particulier du capital-investissement, à savoir le co-investissement en minoritaire sur des opérations en Europe et aux Etats-Unis. *« Nous avons été poussés par nos investisseurs à lancer ce type de fonds, explique Michele Mezzarobba. Cela plait énormément à nos LPs, qui ont tout de suite une exposition importante au private equity mondial ».*

Pour poursuivre cet objectif, Miricap Partners prévoit de lancer une série de millésimes, de taille comprise entre 100 et 150 M€, et dont les fonds – principalement récoltés auprès de family offices francophones - seront déployés sur une courte période.

### **Véhicule de co-investissement**

C'est le cas notamment de son véhicule de droit luxembourgeois Miricap Opportunities, pour lequel la société de gestion annonce un premier closing à 50 M€, avant la clôture finale au premier semestre 2023. Le véhicule – qui propose aux LPs de ne payer des frais que sur le capital investi - vise un déploiement d'equity sur une période de 12 à 18 mois, dans des opérations à effet de levier allant du mid au large cap.

*« Nous souhaitons être co-investisseurs dans des sociétés ayant atteint une certaine taille critique, ce qui fait que nous excluons toutes les situations d'early stage, de venture et de retournement »*, précise François Pinel de Golleville. C'est justement ce positionnement sur des entreprises déjà matures qui va permettre à la société de gestion de rapidement déployer les fonds levés auprès des LPs.



Le millésime – qui prévoit un carried interest classique de 20% pour un hurdle rate à 9% - ciblera cinq à huit participations minoritaires, dans des secteurs résilients comme la santé, l'éducation, la cybersécurité ou la mobilité. Avec des tickets moyens compris entre 10 et 25 M€, les gérants espèrent atteindre des TRI de 16 à 20%, et des multiples aux alentours de deux sur leurs investissements initiaux.

*Profession CGP, 01.12.2022*



## Un nouvel acteur sur le Private Equity



Michele Mezzarobba et François Pinel de Golleville viennent de créer la société de gestion Mircap Partners, agréée par l'AMF en septembre dernier et dédiée au capital-investissement. Un premier fonds a également été lancé.

Michele Mezzarobba et François Pinel de Golleville sont deux anciens du groupe Rothschild & Co, et se positionnent dans l'univers de l'investissement non coté en Europe et aux Etats-Unis. Ils comptent offrir une gamme de solutions aussi bien pour les investisseurs particuliers qu'institutionnels. L'équipe se compose d'ores et déjà de sept personnes basées à Paris et au Luxembourg.

Un premier fonds, Mircap Opportunities, a également été lancé. Il repose sur la sélection d'opérations de *Private Equity* aux côtés des meilleurs gérants européens et américains, et vise un déploiement du capital sur une période courte de l'ordre de douze à dix-huit mois, au travers de cinq à huit participations minoritaires et diversifiées, tant d'un point de vue géographique que sectoriel. Alors que le premier *closing* de ce fonds est imminent (50 millions d'euros), la société compte lancer d'autres stratégies. L'ambition est en effet de lancer un véhicule similaire pour les douze à dix-huit mois sur cette stratégie pour une taille d'environ 100 millions d'euros par millésime.

## Mircap Partners propose du co-investissement sur mesure aux investisseurs privés 05.12.22



« Nous avons adopté une structure de fonds spécifique pour répondre aux préoccupations de nos clients qui souhaitent nouer des relations de proximité avec l'équipe à qui ils confient de l'argent », Michele Mezzarobba (à droite), Mircap Partners

### Objectif de collecte

La société compte lancer un fonds tous les 12 à 18 mois. Elle effectue en ce moment le *closing* de son premier opus, Mircap Opportunities, à 50 millions d'euros. Elle espère au total lever entre 100 et 120 millions d'euros avec. Elle vise des encours sous gestion de 300 à 400 millions d'euros d'ici 4 à 5 ans.

Pour doper son activité de club deals à destination des investisseurs privés, François Pinel de Golleville a fait appel à l'un de ses anciens compagnons de route : Michele Mezzarobba. Les deux hommes se sont connus il y a environ 20 ans chez Rothschild, d'abord en M&A puis en investissement ; le premier en est parti en 2018 pour monter sa boutique et le second a rejoint en 2014 Massena Partners. Nommé directeur général de son spin-off Essling, il en a été remercié début 2020. L'association des deux hommes a donné naissance à Mircap Partners, nouvelle société de gestion agréée l'été dernier par l'AMF qui se positionne pour démarrer sur une stratégie de co-investissement.

« Chez Rothschild, puis chez Essling pour Michele, nous faisons essentiellement du co-investissement et nous avons dans ce domaine un réel track record et un carnet d'adresses que nous souhaitons mettre à disposition de family offices et d'entrepreneurs privés. Le cœur de notre stratégie consiste à participer à des LBO allant d'environ 100 millions à plusieurs milliards d'euros de valorisation, en Europe et aux Etats-Unis, aux côtés de GPs majoritaires. Nos portefeuilles seront assez concentrés, autour de 5-8 lignes », résume François Pinel de Golleville.

## **Fonds**

## **millésimés**


« Nous avons adopté une structure de fonds spécifique pour répondre aux préoccupations de nos clients qui souhaitent être au plus près des dossiers et nouer des relations de proximité avec l'équipe à qui ils confient de l'argent. Nous pourrions presque devenir leur équipe d'investissement externalisée, poursuit Michele Mezzarobba. Les fonds seront donc millésimés et déployés très rapidement, en 12-18 mois, et les engagements non appelés seront libérés à l'issue. De plus, nous avons supprimé les commissions sur l'engagement, ce qui renforce notre alignement avec nos souscripteurs puisque nos revenus dépendent essentiellement du carried. »

Le premier millésime de Mircap Opportunities est donc en cours de levée avec un objectif de 100 millions d'euros. Un premier closing d'une cinquantaine de millions est prévu d'ici la fin de l'année avec l'ambition de boucler un ou deux deals - l'un en Europe, l'autre aux Etats-Unis - courant janvier. Le closing final devrait survenir au printemps 2023. « Nous réfléchissons également à étendre nos stratégies afin d'avoir une offre la plus complète possible à proposer à nos clients. Des adjacences comme l'investissement dans des fonds, le secondaire voire la dette privée auraient du sens pour nous », concluent les deux associés de Mircap Partners.

ACTUALITÉ

# Mircap Partners finalise sa première levée de capitaux

Publié le 3 janvier 2023 à 9h00

 Temps de lecture 2 minutes

Investissement

Quatre mois à peine après avoir obtenu son agrément, la société de gestion fondée par Michele Mezzarobba (à droite) et François Pinel de Golleville est en passe de boucler le premier closing, d'un montant compris entre 50 et 60 millions d'euros, de son fonds Mircap Opportunities. Cela confirme bien l'intérêt pour le private equity dont ont fait part les investisseurs, principalement des family offices francophones, aux deux fondateurs, les encourageant ainsi à créer leur propre structure, Mircap Partners, et à concevoir une offre adaptée aux besoins de la clientèle privée. « La structuration du fonds est assez originale, avec des millésimes annuels. Si au terme de la période d'investissement de 12 à 18 mois, les capitaux n'ont pas été déployés, ils sont restitués aux investisseurs. Ce qui améliore fortement la visibilité sur les engagements et réduit la durée du fonds à cinq ou six ans », indique Michele Mezzarobba. Mircap Opportunities est un fonds de co-investissement, de façon minoritaire, en Europe et aux Etats-Unis. Son approche est plutôt patrimoniale, avec des investissements dans des sociétés bien établies, rentables et réalisant au minimum 100 millions d'euros de chiffre d'affaires. « Le portefeuille étant concentré, nous recommandons aux investisseurs de s'exposer à plusieurs millésimes pour avoir une meilleure diversification ». De son côté, François Pinel de Golleville souligne les différences existantes avec les offres concurrentes, notamment la diversification sur le plan géographique et sectoriel et les caractéristiques techniques : un déploiement et une rotation du capital rapides et des frais prélevés uniquement sur les montants investis et non pas sur l'engagement. Et de conclure : « Il y a aujourd'hui une vraie opportunité de marché sur notre positionnement de co-investisseur, car les valorisations commencent à s'ajuster. De plus, on observe que les grands investisseurs institutionnels très présents sur cette stratégie ont tendance à rééquilibrer leurs portefeuilles, donc cela donne accès à de bonnes opérations de co-investissement. »

## L'info financière en continu

Tous ▼

4 janvier 2023

17:05 SOCIÉTÉS

**Icade : financements bancaires et nouvelles transactions au menu de la fin 2022**

16:59 SOCIÉTÉS

**Salesforce contraint de tailler dans ses effectifs**

16:23 MARCHÉS

**USA : nouvelle contraction de l'indice ISM manufacturier en décembre**

16:13 SOCIÉTÉS

**Carmat : réalisation de la première implantation de son cœur artificiel Aeson**

16:12 SOCIÉTÉS

**La valeur du jour en Europe - Ericsson prend des mesures pour améliorer sa rentabilité dans le cloud**

Voir plus



MAGAZINE



RECHERCHER



CONNEXION

# Rankia Pro

THE MAGAZINE FOR FUND PROFESSIONALS



**Paul Weber**

*Head of Fund Research & Manager Selection  
for liquid strategies at Amundi*

▶ **Macro overview**

Perspective for 2024

▶ **Investments**

Investing in the fight against climate change and the energy crisis

▶ **Opinion**

What is the future of active management?

▶ **Selector's point of view**

Interview with Paul Weber from Amundi

▶ **Passive investing**

Investment opportunities in dividend ETFs

▶ **Privy to**

The best Christmas markets

**SPECIAL INSIGHTS - PRIVATE EQUITY FUNDS**



**Clément Jorez**  
*Managing Partner*  
*at La Rectorie Family Office*

La Rectorie is a multi-family office providing long-term support to French and international clients, with a wide range of profiles and wealth-related challenges. As a trusted partner to its customers, our team provides 360° coverage of their issues (financial, legal, tax, real estate, administrative, philanthropic and artistic).

La Rectorie does not distribute financial products. We have built up our own expertise, supported by a network of professionals from all walks of life, to provide comprehensive advice on asset allocation across all asset classes. Based on the strategy defined with each client, we seek out the most effective solutions tailored to their specific requirements.

Among the private equity funds investing in Europe and the United States in mature and growing companies with a target over 20% annual IRR that we analyze, **Mircap stands out for its innovative approach.**

Firstly, the team boasts recognized expertise in complementary predecessor firms, and invests 5% of the final size of each fund.

**The amount of the commitment that is not deployed within 12 months will then be released.**

This predictability enables customers to deploy their private equity funds within other investment strategies or vintages, whereas other funds generally impose an investment period of around 3 to 4 years, thus locking in the commitment made.

**Mircap does not charge fees** on the amount of the commitment, but on the capital deployed. This rigorous approach to deploying capital in a short space of time requires the management company to have analyzed potential targets before launching the fund.

Finally, their objective is to retain a **limited number of companies** (6 to 9 companies compared to 150/200 sourced opportunities, regardless of sector) which are then expected to be resold within 4 to 5 years dividing by half the total duration of each vintage fund. Mircap participates in the development of the company with a view to a medium-term transaction, enabling the company to pursue its growth on a larger scale. This transaction timetable differs from most of its competitors, for whom the duration of a traditional fund is between 10 and 12 years.

Our clients are looking for this asset class **to serve entrepreneurial projects**. This helps to educate the next generation about wealth as a resource at the service of projects. The decorrelation of private equity's performance to listed markets, and the high expectations of return, make it as important an asset class as real estate for most clients (between 10 and 20%), provided their level of risk is adapted to this sector, which could be illiquid for several years.



## MIRCAP OPPORTUNITIES I SCA SICAV-FIAR



**François Pinel de Golleville  
 and Michele Mezzarobba**

*Co-Founders  
 at MIRCAP PARTNERS*

ISIN: LU2573111122

In the Private Equity market, a co-investment is a direct minority investment in an individual and specific company, alongside the general partner (GP) of a fund acting as "lead shareholder" in the contemplated investment.

Despite decreasing overall number of transactions since the beginning of 2023, we have seen notable growth in the number of co-investment opportunities fueled by:

- increased need for equity financing as the cost of debt has risen and debt financing have been tightened,
- more difficult fundraising environment, leading GPs to preserve dry powder and use co-investment capital to complete transactions and postpone their next fundraising.

In the meantime, the market is facing a reduced number of co-investors.

The "denominator effect": large institutional investors, highly active in the past, have seen the proportion of their portfolio allocated to private equity rise as public-market asset and bond valuations have fallen, and private equity distributions have declined. This leaves them with little ability to increase overall private equity exposure through co-investments.

At the same time, sellers of companies are demanding certainty of financing, and in the execution of transactions leading buyer GPs need to rely on their most trusted, core co-investment partners, who have invested with them across multiple cycles.

Those market dynamics have provided an increase in the opportunity set for experienced co-investors like Mircap Partners, while discipline and patience remain crucial in the current environment.

For co-investment managers with well-established GP relationships, proven deal-sourcing capabilities, experienced investment teams and ability to execute transactions efficiently, we believe economic uncertainty, dislocated financing markets and scarcity of capital is opening an incremental window of co-investment opportunities.

Mircap Partners is an independent management company specializing in Private Equity. It has been founded by two ex-Rothschilds & Co (Michele Mezzarobba and François Pinel de Golleville).

The team benefits from a long and solid experience in particular in co-investments. It posts an annual IRR of 33% and a multiple of 2.7x on more than forty exits, carried out with major partner GPs around the world.

Mircap Partners launches global and generalist co-investment vintage funds every 12-18 months which main strengths are:

- **Strong geographic and sector diversification:** each fund invests in 6-9 profitable and mature companies, in Europe and the United States, with an opportunistic sector approach;
- **Double selectivity of investments:** Mircap's investor benefits from the selectivity of the GPs with whom Mircap works and the one of Mircap team;
- **A strong alignment of interests,** notably through the significant investment of the Mircap teams in its funds;
- **A significant target performance,** with an estimated 20% annual IRR and 2.0x on the capital invested;
- **An innovative and attractive structure:**
  - **Short investment period** (~12-18 months), allowing high visibility and accelerated deployment of capital, inducing a fund life much shorter than a "classic" Private Equity fund (6-7 years instead of 10-12 years);
  - **Funds by annual vintages:** the investor can determine his allocation by "vintage", thus benefiting from better visibility on the committed amounts (the capital not invested at the end of the investment period being released);
  - **No fees on commitment** (fees only on the capital invested).